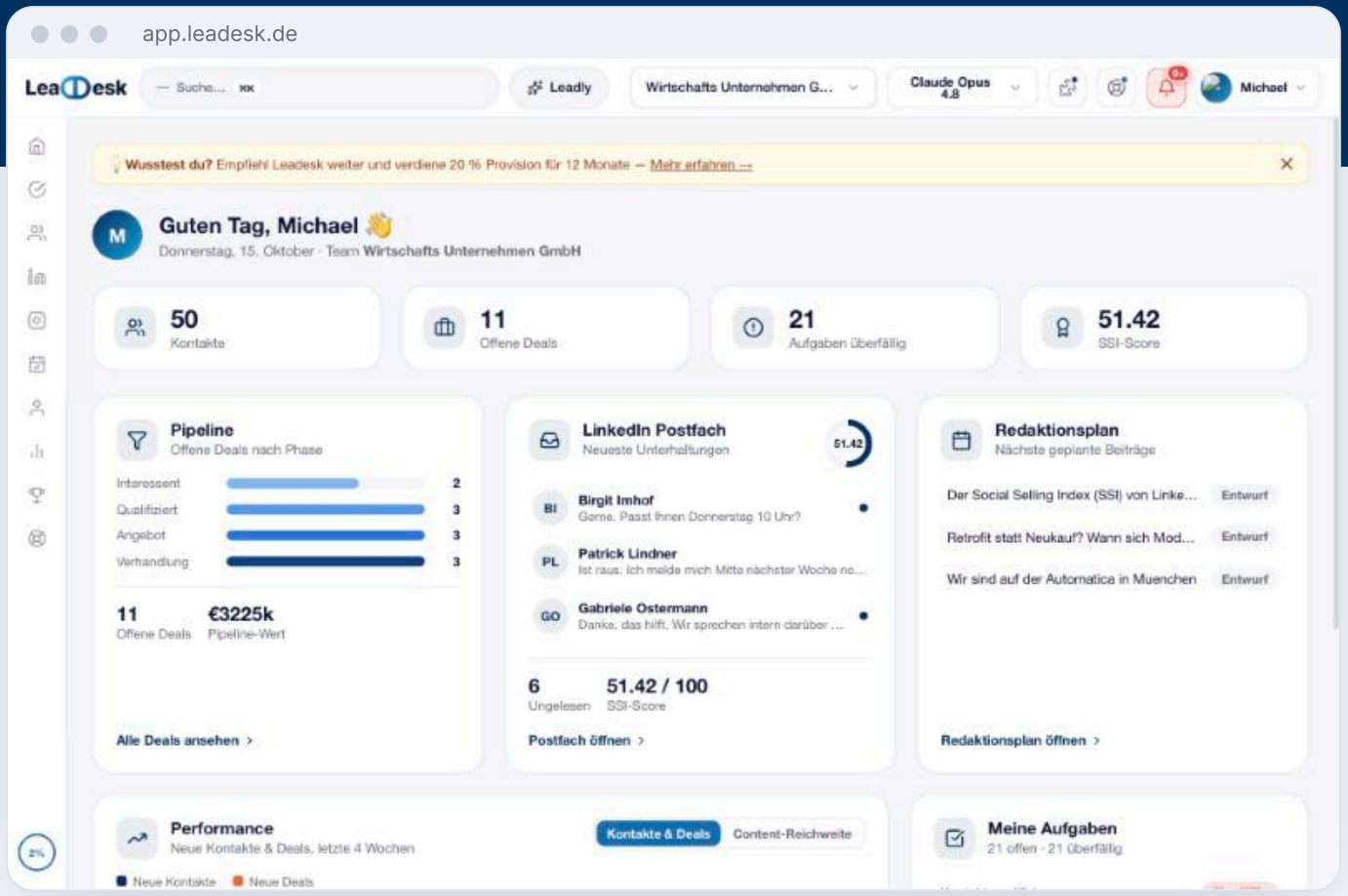
VORTEIL 09 · EINE APP FÜR VERTRIEB UND MARKETING

Ein System. Zwei Teams.

Vertrieb und Marketing arbeiten mit denselben Kontakten, demselben Plan und denselben Zahlen. Rechte lassen sich pro Person fein steuern.



Eine Startseite

Pipeline, LinkedIn-Postfach, Redaktionsplan und Aufgaben auf einen Blick. Kein Hin und Her zwischen Tools.

Rechte im Detail

Mitglieder einladen, Marken freigeben, Lizenzen zuweisen, Abrechnung sehen: jedes Recht einzeln pro Person.

Whitelabel für Agenturen

Eigenes Logo, eigene Primärfarbe, eigene Subdomain. Ein Team pro Kunde, sauber getrennt.

Seats frei kombinieren: Sales-, Marketing- und All-In-Plätze lassen sich in einem Team mischen, je nachdem, wer was braucht.

Screenshot mit Demo-Daten

VORTEIL 09 · EINE APP FÜR VERTRIEB UND MARKETING

So richtest du dein Team ein

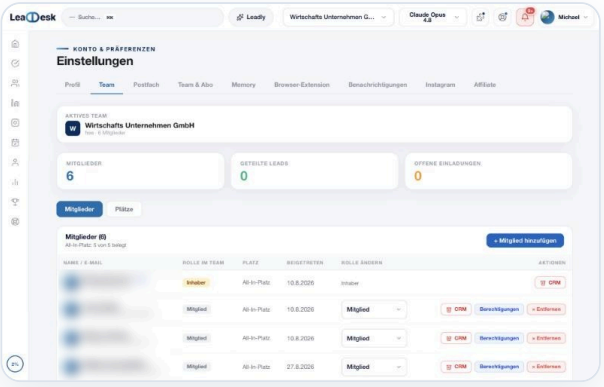
Mitglieder einladen, Plätze zuweisen, Rechte pro Person festlegen.

1 Gemeinsame Startseite

Nach dem Login sieht jedes Teammitglied Pipeline, LinkedIn-Postfach, Redaktionsplan und Aufgaben auf einer Seite. Vertrieb und Marketing arbeiten mit denselben Daten.

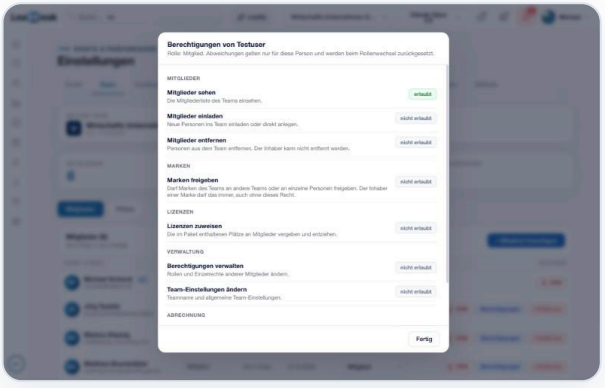
2 Mitglieder einladen

Oben rechts auf deinen Namen, dann **Einstellungen → Team → + Mitglied hinzufügen**. Unter **Plätze** weist du jedem einen Sales-, Marketing- oder All-In-Platz zu.



3 Rechte vergeben

Bei einem Mitglied auf **Berechtigungen** klicken und Einzelrechte erlauben, zum Beispiel Marken freigeben, Lizenzen zuweisen oder die Abrechnung einsehen.



4 Für Agenturen: Whitelabel

Leadesk läuft auf Wunsch unter eigenem Logo, eigener Primärfarbe und eigener Subdomain, mit einem Team pro Kunde. Details auf leadesk.de/agenturen.